

Sales Manager Injection Moulding



Wir bieten:

- Längerfristige Anstellung mit Möglichkeit auf Festanstellung
- Arbeiten in einem sauberen und hygienischen Umfeld
- Weiterbildungsmöglichkeiten via temptraining.ch möglich

Aufgaben:

- Entwicklung und Implementierung einer Vertriebsstrategie für den Bereich Injection Moulding
- Ermittlung potenzieller Neukunden, neuer Geschäftsmöglichkeiten und Analyse ihres Marktpotenzials
- Akquisition von Neugeschäften bei bestehenden und neuen Kunden
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen durch regelmässigen Kontakt, Bedarfsanalyse und Bereitstellung von Lösungsvorschlägen
- Führung eines kleinen Teams
- Zusammenarbeit mit dem technischen Team, um kundenspezifische Anforderungen zu verstehen und innovative Lösungen anzubieten
- Regelmässige Reisetätigkeit

Anforderungen:

- Abgeschlossene Ausbildung als Kunststofftechniker HF oder vergleichbare Weiterbildungen im Bereich Kunststoff
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Kunststoffspritzguss oder verwandten Branchen
- Gutes Netzwerk in der Kunststoff-Branche sowie zu potentiellen Neukunden
- Technisches Verständnis für Kunststoffspritzgussverfahren und -produkte
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie Durchsetzungsvermögen
- Lernfreudig und initiativ
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse

Arbeitsort	9100 Herisau
Beginn	per sofort oder nach Vereinbarung
Beschäftigungsgrad	100%
Nr	3935

Ihre Ansprechperson



Etienne Parente

Filiale Rorschach
Personal- und Kundenberater
parente@work24.com
Direkt +41 58 668 68 84
Mobile +41 78 854 62 63